

Храним зерно без потерь и лишних хлопот

Александр БОГДАНОВ

Ежегодно вводимые квоты на экспорт зерна, а то и полный запрет на поставки его за рубеж, к сожалению, стали у нас правилом почти без исключений. Задержка с реализацией урожая оборачивается для хозяйств дополнительными затратами — ведь пшеницу приходится отправлять на элеваторы, которым за хранение необходимо платить.

Казалось бы, за что платить? А ведь этот бизнес вовсе не так прост, как кажется людям непосвященным. Вместе с товаром «элеваторщики» берут на себя массу обязательств. Главное из них — сохранение качества тысяч тонн хлеба. Поэтому зерно приходится иной раз подсушивать, пересыпать во избежание горения и появления вредителей. Перемещение таких объемов сыпучего груза влечет за собой расход электроэнергии, износ оборудования, затраты на оплату труда работников, контролирующих эти операции и т. д.

Избавиться от значительной части проблем и свести расходы к минимуму помогает оборудование российского ООО «Контакт-1» (Рязань). В этом меня убедил директор этой компании по стратегическому маркетингу Аркадий Перегудов, с которым я познакомился на проходившей в Киеве выставке «Зерновые технологии».

Особая гордость предприятия — автоматическая система контроля температуры (АСТК). Она неза-



Аркадий Перегудов

менима там, где зерновые закупа велики. Эти приборы напоминают кабели — они свисают внутри зернохранилищ. После заполнения бункера «кабель» передает на компьютер послойные температурные данные из зернового «пирога». Информация передается и по проводам, и при необходимости радиосигналом.

Столь универсального прибора с несколькими функциями не выпускает ни одна компания в мире. Если в элеваторе поместить 5—6 таких «лиан», то температуру мож-

но будет контролировать едва ли не в каждом кубометре зерна.

Однако с помощью АСТК происходит не только констатация факта. Компьютерная программа прогнозирует возникновение очага разогрева. Тем самым заблаговременно удается избежать большой беды. Если же опасности нет, то стало быть, нет необходимости перемещать громадные массы зерна и расходовать дорогостоящие ресурсы.

Цифровые датчики температуры и другие приборы находятся внут-

ри гибкой электронной «лианы», покрытой пластиком. В нее конструктивно заложен двукратный запас прочности от обрыва — может выдержать усилие в 2 тонны.

Помимо АСТК, внимания достойны уникальные радарные уровнемеры, выпускаемые российской компанией. Они способны на расстоянии определить уровень всего, что может насыпаться или наливается куда-либо, и передавать эту информацию на центральный пульт.

Рязанские радары по техни-

ческим параметрам конкурируют с аналогичными западными приборами, тогда как по цене намного дешевле. По словам Аркадия Перегудова, ему известна одна из немецких компаний, которая, столкнувшись на рынке с продукцией ООО «Контакт-1», вынуждена была уменьшить стоимость своего оборудования.

Как пояснил мой собеседник, все приборы доказали свою состоятельность годами исправной работы на самых различных объектах.

География поставок продукции «Контакт-1» достаточно широка. Прежде всего это, конечно, страны СНГ. Но работает она и в США, а также в Германии, славящейся точностью измерительной аппаратуры.

К сожалению, контакты с Украиной не так хороши, как хотелось бы. «Очень мешает таможня — как ваша, так и наша, — признается Аркадий Перегудов. — Препоны жуткие, причем иной раз на уровне «не хочу — и все». Но ваш рынок для нас интересен, и мы бы с удовольствием с вами работали».

Нет сомнения, что и наши аграрии заинтересованы в российских приборах, которые на порядок дешевле западных, хотя по техническим параметрам и долговечности не уступают им.

ООО «Контакт-1» создано, как говорят, «с нуля». Основная масса его сотрудников (а их 120 человек) — выпускники Рязанского радиотехнического института (с 2006 г. — университет). Что примечательно, все новейшие приборы выпускаются тут же на собственном оборудовании, без заказа на других предприятиях.

Несмотря на сравнительную дешевизну рязанской электроники, можно утверждать, что компания

процветает. Средняя зарплата по предприятию — 34 тыс. рублей (в пересчете это чуть более 1 тыс. долл.), тогда как по радиотехнической отрасли в целом по России — 15 тыс. рублей.

В будущем проблем для своей компании Аркадий Перегудов не видит — сейчас у нее более 7 тыс. клиентов. «Если мы пережили жуткое время полнейшего развала постперестроечных лет, — говорит он, — то теперь нам уже ничего не страшно».

А напоследок мой собеседник рассказал об уникальной аппаратуре, контролирующей движение транспортеров и норий (нория — подъемный механизм ленточного или цепного типа с ковшами для зерна и других сыпучих материалов).

Эти приборы отмечают люфты или отклонения в работе механизмов. Тем самым заблаговременно предотвращаются поломки и аварии, связанные с большими тратами на ремонт. Помимо того, исключается возможная порча продукта. Малейшее отклонение от нормы — и приборы бьют тревогу.

Вот бы изобрести нечто подобное для политиков, чтобы сразу включалась сирена, как только они принимают неверное решение, выходящее за рамки здравого смысла!

СПРАВКА

ООО «Контакт-1»: РФ, 390010, Рязань, проезд Шабулина, 18, тел. (+7 4912) 387-648, <http://www.kontakt-1.ru>